

SAP kundehistorie



HB Cotes i Skelskør er inde i en rivende udvikling. Senest har virksomheden fået en ordre på 9 kolossale affugtere til en fabrik i Shanghai – og flere ordrer er på vej. Lagerstyring er lagt ind i et SAP Business One system – dermed er virksomheden sikret, at it-løsningen kan følge med væksten.



KINA SENDER OGSÅ ARBEJDE TIL DANMARK

Hvad tænker man på, når telefonen ringer, og stemmen i den anden ende bestiller 9 gigantiske affugtere til en lithium-batterifabrik i Kina?

Man tænker på, hvor godt det er at have styklisterne i orden.

HB Cotes i Skelskør er en af de virksomheder, der har prøvet at få uventet store ordrer indtelefoneret, og som i dag kan tale med om, at det industrielle mirakel i Kina ikke kun trækker danske arbejdspladser til udlandet.

I foråret 2004 ringede selskabets agent i Shanghai med en ordre, der ikke bare var selskabets største til dato, men også betød, at de ansatte på fabrikken måtte på overarbejde det meste af sommeren.

– ”I den situation er det afgjort en stor hjælp, hvis man har overblik over bl.a. lageret og i det hele taget ved, at man har styr på den øvrige produktion. Ordren til Kina faldt helt uden for alt, hvad vi havde ventet og budgetteret med. Vi havde ganske vist satset på et samarbejde med vores agent i Kina og hjulpet til med, at han kunne blive etableret derude. Så vi havde da visse forhåbninger. Men vi havde ikke forestillet os en ordre i den størrelse”, fortæller Vivian Jensen, som er virksomhedens regnskabsansvarlige.

Solid vækst

HB Cotes i Skelskør hører til i en kategori af danske industrivirksomheder, der over årene har præsteret en solid vækst. Virksomheden blev stiftet for knap 20 år siden som Cotes Luftteknik og blev i 1994 medlem af den hollandske HP gruppe.

Produktionen har i alle årene ligget inden for affugtere i alle størrelser til håndværkere, industri, lagerbygninger, skibe m.v. – og især medarbejdernes kompetence og en høj kvalitet i produktionen har over årene medvirket til at give virksomheden et godt omdømme. Ikke mindst på eksportmarkederne.

I december 2003 nåede virksomheden til en erkendelse af, at det daværende økonomisystem var blevet for lille. Først og fremmest var man ikke i stand til at skabe sig et kvalitativt overblik over lageret. Derfor blev der truffet en hurtig beslutning.

– ”Vi købte vores SAP Business One løsning den 18. december og indledte året med at implementere systemet. Vi har haft rigeligt at se til med at rette vores styklister op, så i første omgang har der været fokus på lagerstyringen, og først nu er vi ved at være så langt fremme, at vi også kan få økonomidelen op at køre. Vi køber virkelig mange dele hjem i forbindelse med vores produktion, og mange af delene er desuden meget kostbare, idet vi fortrinsvis bygger vores affugtere i rustfrit stål. Derfor har det både stor produktionsmæssig og økonomisk betydning, at vi får ordentligt fat i lagerstyringen”, siger Vivian Jensen.

Fremtidssikker løsning

Fremover forventer Vivian Jensen, at SAP-løsningen vil lette virksomhedens administration – ikke bare i forhold til lageropgørelser og regnskab, men også i forhold til udviklingen af de enkelte maskiner, hvor styklisterne konstant ændres, og i forhold til at få anvendt de hjemkøbte komponenter, før nye maskiner sættes i produktion.

Men der venter også flere opgaver forude.

– ”Vi får nogle fordele med SAP i forhold til, at alle ordrer skrives inde i systemet – og i forhold til, at vi meget enkelt kan udtrække rapporter og statistikker og se, ikke bare hvad vi tjener på kunderne, men også hvad vi tjener på den enkelte maskine”.

HB Cotes er i øjeblikket inde i en meget gunstig udvikling. Ordren på 9 store affugtere til en batterifabrik i Shanghai forøger alene årsomsætningen med 28 pct. Meget tyder imidlertid på, at ordren vil blive fulgt op af en bestilling på yderligere 6 affugtere.

– ”Vi er flere gange blevet udnævnt til gazellevirksomhed. Med de udvidelsesmuligheder og den vækst, vi ser i øjeblikket, er det også betryggende for os, at vores SAP-løsning meget nemt kan skaleres op. Selvom vi vokser hurtigt, så løber vi ikke lige med det samme ind i, at løsningen bliver for lille”, fastslår Vivian Jensen.